

# ネットビ一的マインドセット

---

ネットビジネスで成功するために

# 初期段階 量を重視

- 成功者はとにかく量をこなす
- 成功者は細かいことを気にし過ぎない
- 成功者はまずはやり切る
- 成功者は質問回数が多い
- 成功者は一点集中
  - 情報商材は月収10万円もしくは10回以上繰り返す
  - コンサル企画は月収100万円まで

# 収益発生後 効果測定・テスト

- 成功者はとにかくデータを取る  
エクセル等で十分
- テストを勧めないコンサルは詐欺
- ネット上では無料で効果測定、テストが可能  
グーグルアナリティクス等
- アンケート、お客様の声  
販売ポイント、改善点、教材内容

# 効果測定後 お金を使って一気にあげる

- コンサル企画・情報商材
- 外注  
クラウドワークス、ランサーズ
- 広告  
PPC・各種号外・SNS等

# 継続

- 成功者は継続するテクニックを持つ
  - 外部要因が少なく、確実に達成可能な目標を立てる。
  - 出来なくても過度に気にしない。
  - 平常心で粛々と作業をする。(頑張り過ぎない)
  - 辛いのは最初の2.3週間と認識する。
  - 習慣化を意識(自動的に頑張ってしまう)
- ネットビジネスは継続するだけで成功してしまうビジネス
- 成功者は成功するまで継続しているだけ

# 最後に人として

- 当たり前前のことを当たり前にあいさつ  
話し方  
人の悪口  
いばらない  
お金の使い方
- 好かれる・敵を作らない
- 人が集まりチャンスが生まれる